

【MACC情報配信】販路開拓セミナーお客様に効く！セールストークの磨き方」参加者募集のご案内（荒川区）【Vol.282】

MACC会員企業の皆様

お世話になっております。MACCプロジェクト事務局です。

メルマガのバックナンバーは、下記URLより読むことができます。
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/jigyousha/macc/maccmail/index.html>

産業経済部における補助金はこちらからご覧いただけます。
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/jigyousha/jigyounet/joseikin/index.html>

さて今回は下記のお知らせです。

- ・『販路開拓に向けた提案資料のフォーマット』提供のご案内（荒川区）
- ・販路開拓セミナー「お客様に効く！セールストークの磨き方」参加者募集のご案内（荒川区）

「販路開拓に向けた提案資料のフォーマット」
提供のご案内
(荒川区)

ウチの商品・サービスは素晴らしいのに、なぜ顧客に伝わらない？
というお悩みを抱えている方に、顧客に最低限伝えたい要素を盛り込んだ
「提案資料フォーマット」を作成しました。
どなたでもフリーでダウンロードできますのでご活用ください。

「販路開拓に向けた提案資料フォーマット」
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/a021/hanro.html>

そして、このフォーマットをうまく活用するためには誰をターゲットとしているのか、顧客はどのようなメリットがあるのか、他社商品・サービスと比べて負けない圧倒的な強みがあるのか等を整理して言語化する必要があります。

そこで、営業の効果を高める方法について、ご自身のセールストークのブラッシュアップを行うセミナー販路開拓セミナー「お客様に効く！セールストークの磨き方」を実施します！
詳しくは下記をご覧ください。

販路開拓セミナー
「お客様に効く！セールストークの磨き方」
参加者募集のご案内
(荒川区)

営業の効果を高める方法について、ワークショップ形式で、ご自身のセールストークのブラッシュアップを行います。

日 時：10/30(月) 18:30～20:30

場 所：ふらっとにっぽり 3階多目的スペース
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/a020/sangyou/furatttonippori/shisetsu.html>

講 師：細見 貴 氏(中小企業診断士)

内 容：自社製品・サービスの魅力のを見つけ方
真のお客様のを見つけ方
セールストークをブラッシュアップしてみよう！（グループワーク）

対 象：区内の中小企業・小規模事業者の事業主または従業員の方

費 用：無料

§ 詳しくは下記URLをご覧ください。
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/a021/hanrosemina2.html>

§ 下記URLからセミナーのお申込みができます。
<https://www.city.arakawa.tokyo.jp/a021/hanrosemina2form.html>

【問い合わせ先】
産業経済部経営支援課経営支援係
03-3802-3111（内線：459）